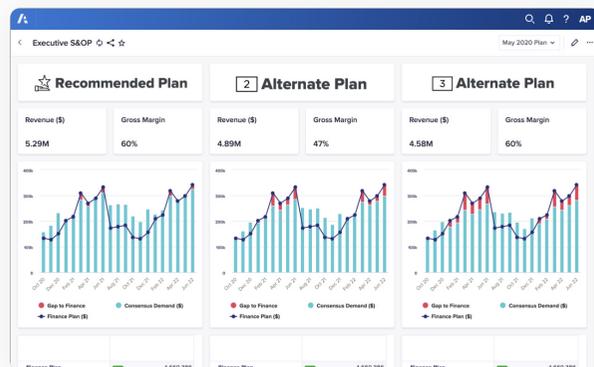


## Vertriebs- und Betriebsplanung (S&OP)



Anaplan bietet eine cloudbasierte Echtzeitumgebung, mit der Sie Ihren S&OP-Prozess weiterentwickeln können. Somit schließt sich endlich der Kreis für die Planung zwischen Vertrieb, Produktinnovationsgruppen, Finanzwesen und Handelspartnern. S&OP-Planner werden in die Lage versetzt, innerhalb kurzer Zeit Neuplanungen vorzunehmen, Szenarien zu erstellen, um aus Eventualitäten Nutzen zu ziehen, und Planungsmodelle im Handumdrehen an sich ändernde Geschäftsanforderungen anzupassen, wofür sie sich nur minimal in die Abhängigkeit von Beratern oder IT begeben müssen.



### Eine Lösung, die ältere Systeme mit der Weiterentwicklung von Prozessen vereint

Arbeiten Sie mit allen Teilnehmern zusammen, sogar Handelspartnern, indem Sie mobile, Excel®- und PowerPoint®-Front-Ends bereitstellen. Ermöglichen Sie Planern die einfache Anpassung ausgeklügelter Planungsmodelle und Benutzeroberflächen, um den sich ständig wandelnden Geschäftsanforderungen gerecht zu werden. Integrieren Sie S&OP-Pläne in ERP- und ältere Planungssysteme – dank vorkonfigurierter Schnittstellen und APIs.

### Sofortige Bilanzierung von Angebot und Nachfrage

Sie können Angebot und Nachfrage interaktiv in Echtzeit sowohl aggregiert als auch auf Detailebene bilanzieren, wobei Sie auf Ihre Anpassungen und transparenten Unternehmensregeln zurückgreifen. So erhalten Sie umgehend ein vollständiges Bild der GuV Ihrer Entscheidungen.

### Was-wäre-wenn-Szenarien in Echtzeit, um auf Veränderungen zu reagieren

Erstellen Sie schnell Analysen der Auswirkungen unerwarteter oder geplanter Ereignisse und ermitteln Sie die optimale Reaktion.

Sie können Szenarien direkt erstellen und vergleichen, selbst bei Änderung der Stammdaten, wie beispielsweise Änderungen an der Lieferkette oder die Einführung neuer Produkte.

## intuit.

„ Dank Anaplan wurde unsere Prognosefehlerquote von 70 % auf 20 % gesenkt. Dadurch haben unsere Analysten mehr Zeit, was uns deutlich bessere Einblicke in das Marktgeschehen und die Geschehnisse bei unseren Kunden gewährt.“

**Roy Cowing, Senior Manager of Business Operations Planning, INTUIT**

## Vorteile

- Förderung der Zusammenarbeit zwischen Finanzwesen, Vertrieb und Lieferkette
- Um 50 % verringerte Prognosefehlerquote
- Echtzeitdaten sparen viele Stunden pro Woche ein

## Hauptfunktionen

### Für Business-Anwender optimierte Modellierung all Ihrer S&OP-Bedürfnisse

Ermöglichen Sie Planern die Verbesserung von S&OP-Modellen. Änderungshistorie und Rollback auf Modelländerungen. Flexibilität, um Konsensbedarfspläne mit jeglicher Dimensionalität sowie jeglichen Regeln zur Konsensbildung und nachfragebasierten KPIs zu erstellen. Integration mehrstufiger Stücklisten, Attach-Raten sowie mehrstufige Modellierung von Beschaffung, Kapazitätsressourcen und Lieferant nach Zeitphasen. Aufnehmen von Aufträgen und CRM-Möglichkeiten, die in Ausnahmefällen vertieft werden können. Visualisierung Ihrer Modelle, einschließlich Berechnungen und gegenseitige Abhängigkeiten aller Objekte.

### Planung und Zusammenarbeit

Einfach zu bedienende, maßgeschneiderte Planungseinblicke für das Unternehmen. Web-, tabellenbasierte und für Mobilgeräte optimierte Planung. Aggregation, Disaggregation (auch als „Break-Back“ bezeichnet), Umlage und Sperren von Zellen. Eine sichere, leicht zugängliche Cloudumgebung für unternehmensübergreifende Zusammenarbeit bei der Planung mit Kunden, Zwischenhändlern, Vertragsherstellern und Lieferanten. Darüber hinaus können Ansichten für Dashboards, Berichterstellung und Aktualisierungen von Stammdaten für die Planung verwendet werden. Änderungshistorie aller Planaktualisierungen für Auditierbarkeit und Zusammenarbeit sowie ausnahmenbasierte Planung von großen Plansätzen. Unterstützung mehrerer Regionen und Währungen. Echtzeit-Planungsänderungen und -Neuberechnungen umfangreicher Datensätze, die für S&OP-Prozesse erforderlich sind, ohne Stapelverarbeitung im Hintergrund und Verzögerung Ihrer Entscheidungsfindung. Patentierte In-Memory-Cloudskalierbarkeit, die Billionen von Planungsdatenpunkten pro Kunde ermöglicht.

### Fortgeschrittene Berechnungen

Regelbasierte, konsensorientierte Bedarfsplanung, die für Ihren Prozess maßgeschneidert ist. Statistische Prognosen (von Mengen, Attach-Raten oder Preisen), ABC- und XYZ-Klassifizierung und Segmentierung. Planungsheuristik für begrenzte und unbegrenzte Versorgung bei Lieferketten, um wichtige Material- und Kapazitätsbegrenzungen zu verwalten. Kalkulieren detaillierter GuV über ein Kundendiagramm in Ihren S&OP-Plänen.

### Berichterstellung, Analyse und Alarmierung

Verzögerungsfreie Berichte und Management-Dashboards zu allen Plänen, KPIs und Ist-Daten mit Web-, Mobil-, Excel- und PowerPoint-Front-Ends. Möglichkeit hochinteraktiver Berichterstellung und Analysen auf der gleichen Anzeige wie für die Planung und Aktualisierung von Stammdaten. Definieren beliebiger Alarmer zu allen Daten, einschließlich Plan- und Stammdatenänderungen. Erfassen und Kommentieren von Anmerkungen, Planänderungen und Annahmen.

### Verwaltung von Was-wäre-wenn-Szenarien

Unternehmensumfassendes Erstellen, Austauschen und Vergleichen von Szenarien im Handumdrehen. Erstellen Sie Szenarien für Pläne und Stammdaten, um zusätzliche Produkte, veränderte Quellen und Streckenfestlegungen zu verwalten. Nutzen Sie für die Szenarien Änderungshistorie, Kommentare und Annahmennachverfolgung.

### S&OP-Prozessmanagement

Modellieren Sie Ihren Prozess und nehmen Sie sowohl eine Erfassung als auch eine Nachverfolgung von Beteiligung und Vollständigkeit der Planaktualisierungen vor. Genehmigungs-Workflow für Planänderungen. Definieren und verwalten von KPIs für Prozessleistung. Verwalten von Aufgaben, Projekten und Programmen innerhalb der S&OP-Anwendung.

### Stammdatenpflege

Möglichkeit für Endanwender, jegliche Stammdaten für neue Produkte, Kunden, Aktionen und Lieferketten einfach in Echtzeit zu erstellen und zu verändern. Ändern von Hierarchien per Drag-and-drop mit unmittelbarer Wirkung. Auf prozess- und rollenbasierte Ansichten zugeschnittene Stammdaten-Aktualisierungsfunktionen. Grundlegende oder formularbasierte Dateneintragung mit Datenvalidierung für Planer. Stammdatenänderungen in umfangreichen Datensätzen in Echtzeit.

### Datenintegration

Verwenden Sie Model Link, um Pläne und Stammdaten modellübergreifend ohne ETL-Tools auszutauschen. Steigen Sie schnell ein mit einer Self-Service-Benutzeroberfläche für Datenmengen (Import und Export) von Business- und IT-Anwendern. Machen Sie Stamm- und Transaktionsdaten aus Quellsystemen in mehreren Anaplan-Anwendungen verfügbar. Vorkonfigurierte, bidirektionale Anaplan-Schnittstellen zu MuleSoft, SnapLogic und Boomi für Hunderte von Datenquellen, einschließlich Oracle und SAP Integration der Benutzeroberfläche in Salesforce.com, um die Einbeziehung des Vertriebs in den S&OP-Prozess zu erleichtern. Die programmierbare Integration erfolgt über die REST-API.

### Implementierung mit höchster Sicherheit und geringen IT-Kosten

Einheitliche, kontinuierlich überwachte und mehrschichtige Cloudplattform und Infrastruktur. Rollenbasierte Sicherheit, Benutzerverwaltung sowie Unterstützung von Single-Sign-On. Disaster Recovery und vollständige Datenverschlüsselung.

## Über Anaplan

Anaplan Inc. (NYSE: PLAN) ist ein cloud-nativer SaaS-Anbieter, der internationale Unternehmen bei der Orchestrierung ihrer Business-Performance unterstützt. Unsere Plattform, die auf der firmeneigenen Hyperblock®-Technologie basiert, nutzen führende Unternehmen aller Branchen zur Vernetzung von Teams, Systemen und Wissen in ihrer gesamten Organisation. Damit können sie sich kontinuierlich an Veränderungen anpassen, ihre Betriebsabläufe restrukturieren und ihre Wertschöpfungskonzepte transformieren. Anaplan hat seinen Sitz in San Francisco und verfügt weltweit über mehr als 20 Niederlassungen, 175 Partner und rund 1.800 Kunden.